

SIARAN PERS (PRESS RELEASE)
 Laporan Keuangan Tahunan 2025 (yang Diaudit)
PT Personel Alih Daya Tbk

**Fondasi Bisnis Menguat, Catat Pertumbuhan 28%
 dan Laba Bersih Berbalik Positif Rp2,5 Miliar**

Jakarta, 30 Maret 2026

PT Personel Alih Daya Tbk ("PADA" atau "Perseroan") sebagai Perusahaan di bidang jasa Tenaga Alih Daya atau *outsourcing*, menyampaikan Laporan Keuangan Tahunan Tahun 2025 (LKT 2025) (yang diaudit) sebagai berikut :

Ikhtisar Keuangan

<i>dalam rupiah (Rp)</i>	FY-2025	FY-2024	% Growth
Pendapatan Usaha	1.163,7 miliar	910,5 miliar	27,8%
Laba Kotor	43,1 miliar	31,3 miliar	37,4%
Laba Bersih	2,5 miliar	(16,5 miliar)	115,0%

<i>dalam rupiah (Rp)</i>	Per 31 Des 2025	Per 31 Des 2024	Growth %
Total Aset	265,9 miliar	242,1 miliar	9,8%
Total Liabilitas	146,1 miliar	124,6 miliar	17,2%
Total Ekuitas	119,8 miliar	117,5 miliar	2,0%

Pendapatan Tumbuh Positif: Sepanjang FY-2025, Perseroan berhasil mencatatkan pertumbuhan pendapatan sebesar 27,8% secara tahunan (*year-on-year*) menjadi Rp1.163,7 miliar. Kenaikan ini dipicu oleh kontribusi positif dari ekspansi bisnis baru yaitu layanan jasa Kurir, peningkatan volume transaksi dari klien atau mitra eksisting khususnya layanan jasa *personel support & office services*, serta pertumbuhan positif dari project kolaborasi dengan mitra strategis untuk penjualan produk Starlite (*Fiber to the Home/FTTH*) serta Internet Rakyat (IRA) 5G *Fixed Wireless Access* (FWA).

Peningkatan Laba Kotor: Laba kotor Perseroan pada FY-2025 tumbuh sebesar 37,4% menjadi Rp43,1 miliar, naik dari Rp31,3 miliar pada FY-2024. Meskipun terdapat kenaikan pada Beban Pokok Pendapatan, Perseroan berhasil mencatatkan pertumbuhan pendapatan yang lebih besar sehingga margin tetap terjaga. Pencapaian ini didorong oleh langkah strategis Perseroan dalam menyeleksi kontrak klien atau mitra dengan *management fee* yang memberikan margin lebih optimal, serta merefleksikan efektivitas strategi efisiensi biaya yang diterapkan Perseroan guna menjaga profitabilitas operasional.

Optimalisasi Biaya Operasional (Opex): Perseroan berhasil mengimplementasikan manajemen biaya yang efektif pada pos Beban Umum dan Administrasi. Selain itu, terjadi penurunan signifikan pada pos Beban Usaha lainnya yang didorong oleh penyelesaian kewajiban perpajakan serta penurunan penyisihan piutang usaha seiring dengan efektivitas proses *collection*. Strategi ini berkontribusi langsung pada peningkatan Laba Sebelum Pajak dan Bunga (EBIT), yang sekaligus merefleksikan penguatan performa operasional Perseroan.

Pertumbuhan Laba Bersih yang Signifikan: Laba bersih Perseroan sebesar Rp2,5 miliar pada FY-2025, berbalik positif dari posisi rugi bersih Rp16,5 miliar di tahun sebelumnya (naik 115,0% YoY). Keberhasilan ini merupakan hasil nyata dalam menyeimbangkan pertumbuhan pendapatan (strategi ekspansi pasar dan optimalisasi pendapatan dari klien atau mitra eksisting) dengan tetap mengedepankan efisiensi biaya serta profitabilitas di setiap lini bisnis operasional.

Posisi Keuangan : Per 31 Desember 2025, total aset Perseroan tercatat sebesar Rp265,9 miliar, tumbuh 9,8% dibandingkan posisi akhir tahun 2024 yang sebesar Rp242,1 miliar. Sejalan dengan utang bank jangka pendek serta utang pihak berelesi jangka panjang, total liabilitas mengalami kenaikan sebesar 17,2% menjadi Rp146,1 miliar. Peningkatan liabilitas ini, merupakan langkah strategis untuk memperkuat modal kerja dan mendukung percepatan pertumbuhan operasional Perseroan.

Direktur Utama Perseroan, Cahyanul Uswah menjelaskan "Pencapaian tahun 2025 menjadi tonggak penguatan fundamental bisnis Perseroan. Melalui strategi ganda yang kami terapkan secara konsisten. Pertama, kami berhasil mencatatkan pendapatan dari lini bisnis baru yaitu layanan Jasa Kurir, serta memperkuat layanan jasa *Technical Services* pada project penjualan Starlite (*Fiber to the Home/FTTH*) serta Internet Rakyat (IRA) 5G *Fixed Wireless Access* (FWA) serta berhasil pula mengamankan pertumbuhan pendapatan dari layanan bisnis *personel support & office services*. Kedua, penerapan disiplin operasional yang ketat dalam menyeleksi kontrak dengan *management fee* yang lebih optimal di seluruh unit bisnis telah berhasil memperkokoh fundamental Perseroan. Peningkatan *gross margin* menjadi bukti nyata bahwa kualitas klien atau mitra, dan efisiensi dapat selaras berjalan beriringan dengan kualitas layanan terbaik. Optimalisasi *Opex* mencerminkan komitmen kuat kami terhadap tata kelola perusahaan yang baik dan kesehatan finansial Perseroan jangka panjang. Dengan fokus pada solusi layanan jasa *outsourcing* yang berkualitas dan menjaga profitabilitas, maka kami yakin tahun 2025 telah menjadi fondasi kokoh bagi pertumbuhan Perseroan di masa depan, demi memberikan nilai tambah bagi seluruh pemangku kepentingan"

Prospek Bisnis

Guna merespons pertumbuhan sektor *e-commerce* dan logistik yang sangat pesat, Perseroan melalui lini bisnis Jasa Kurir telah menyiapkan strategi khusus untuk meningkatkan kualitas layanan. Strategi ini mencakup pemenuhan tenaga kerja (kurir dan sortir) yang masif bagi klien strategis, serta akselerasi ekspansi ke berbagai wilayah baru.

Selaras dengan strategi pertumbuhan bisnis jangka panjang, Perseroan pun telah mengawali langkah strategis lainnya pada penghujung tahun 2025 melalui optimalisasi kolaborasi dengan mitra strategis yaitu anak usaha dari PT Solusi Sinergi Digital Tbk (WIFI Group) yaitu PT Integrasi Jaringan Ekosistem dan PT Telemedia Komunikasi Pratama. Sinergi ini bertujuan untuk mensupport dalam penyediaan tenaga kerja teknisi untuk instalasi & tenaga penjualan ataupun distribusi, tenaga teknisi untuk pemeliharaan perangkat dan jaringan serta dukungan layanan pelanggan (*agent Call Center*). Kolaborasi ini bertujuan untuk mengakselerasi perluasan jangkauan internet nasional hingga ke pelosok daerah, khususnya untuk mendukung produk Starlite (*Fiber to the Home/FTTH*) serta Internet Rakyat (IRA) 5G *Fixed Wireless Access* (FWA).

Selain itu di bawah naungan PT Sinergi Inti Andalan Prima Tbk (INET) sebagai pengendali baru akan membuka ruang sinergi yang lebih luas bagi Perseroan di dalam ekosistem Grup Usaha INET. Kolaborasi ini mencakup pemenuhan kebutuhan tenaga kerja (SDM) untuk penjualan, instalasi serta pemeliharaan jaringan dan infrastruktur (*managed services*) di seluruh Grup Usaha INET. Lebih jauh, Perseroan kini memiliki akses strategis ke segmen klien atau sektor-sektor baru, melakukan perluasan jangkauan pasar regional, serta adopsi dan transfer teknologi terkini milik Grup Usaha INET. Integrasi ini dapat mengoptimalkan strategi *cross-selling* dan *bundling* layanan, yang pada akhirnya akan memperkaya portofolio dan diferensiasi solusi layanan bagi klien/mitra Perseroan.

Sekilas Tentang PT Personel Alih Daya Tbk

Perseroan telah berpengalaman 19 tahun dalam penyediaan jasa *outsourcing* dengan keunggulan memiliki solusi layanan bisnis terintegrasi (*one stop services*) yang beragam yang meliputi lini bisnis *Technical Services* (penyedia jasa teknikal dan pemeliharaan peralatan telekomunikasi), jasa call center (*Customer Care Center*), jasa keamanan (*Security Services*), jasa layanan perkantoran (*Office Services*), jasa layanan Kurir (*Courier Services*), serta *Training dan Executive Search* (*Headhunter*). Saat ini Perseroan memiliki 1 kantor Pusat di Jakarta dan 25 kantor perwakilan yang tersebar diseluruh wilayah Indonesia.

Untuk Informasi lebih lanjut dapat menghubungi :

Yanti Ermayanti
Corporate Secretary

Telp : (021) 29321777, (021) 78846142
Email : corporate.secretary@persada.id
Website: www.persada.id

PRESS RELEASE
 Annual Financial Statements Year 2025 (audited)
PT Personel Alih Daya Tbk

Business Fundamentals Get Stronger, Record 28% Growth and Net Profit Turns Positive at Rp2.5 Billion

Jakarta, March 30, 2026

PT Personel Alih Daya Tbk ("PADA" or "the Company") as a company providing outsourcing services, hereby submits its audited Annual Financial Statement of 2025 (FY-2025) as follows:

Financial Highlights

<i>In rupiah (Rp)</i>	FY-2025	FY-2024	% Growth
Revenue	1,163.7 billion	910.5 billion	27.8%
Gross Profit	43.1 billion	31.3 billion	37.4%
Net Profit	2.5 billion	(16.5 billion)	115.0%

<i>In rupiah (Rp)</i>	Per 31 Dec 2025	Per 31 Dec 2024	Growth %
Total Assets	265.9 billion	242.1 billion	9.8%
Total Liabilities	146.1 billion	124.6 billion	17.2%
Total Equity	119.8 billion	117.5 miliar	2.0%

Revenue Grows Positively: Throughout FY-2025, the Company recorded revenue growth of 27.8% year-on-year, reaching Rp1,163.7 billion. This increase was driven by positive contributions from the expansion of new business lines, namely courier services; increased transaction volumes from existing clients and partners, particularly in personnel support and office services; and positive growth from collaborative projects with strategic partners for the sale of Starlite products (Fiber to the Home/FTTH) and Internet Rakyat (IRA) 5G Fixed Wireless Access (FWA).

Increase in Gross Profit: The Company's gross profit for FY-2025 grew by 37.4% to Rp43.1 billion, up from Rp31.3 billion in FY-2024. Despite an increase in cost of revenue, the Company managed to record higher revenue growth, thereby maintaining its margins. This achievement was driven by the Company's strategic efforts to select client or partner contracts with management fees that offer more optimal margins, and reflects the effectiveness of the cost-efficiency strategies implemented by the Company to maintain operational profitability.

Operating Expense (Opex) Optimization: The Company successfully implemented effective cost management in the General and Administrative Expenses category. Additionally, there was a significant decrease in the Other Operating Expenses category, driven by the settlement of tax liabilities and a reduction in provisions for trade receivables due to the effectiveness of the collection process. This strategy directly contributed to an increase in Earnings Before Interest and Taxes (EBIT), which also reflects the strengthening of the Company's operational performance.

Significant Net Profit Growth: The Company's net profit reached Rp2.5 billion in FY-2025, marking a turnaround from a net loss of Rp16.5 billion in the previous year (increased by 115.0% year-over-year). This success is a concrete result of balancing revenue growth (market expansion strategies and revenue optimization from existing clients or partners) while prioritizing cost efficiency and profitability across all operational business lines.

Financial Position: As of December 31, 2025, the Company's total assets recorded Rp265.9 billion, growing 9.8% compared to the year-end 2024 figure of Rp242.1 billion. In line with short-term bank debt and long-term debt from related parties, total liabilities increased by 17.2% to Rp146.1 billion. This increase in liabilities is a strategic move to strengthen working capital and support the acceleration of the Company's operational growth.

The Company's President Director, Cahyanul Uswah, explained "The achievements of 2025 mark a milestone in strengthening the Company's business fundamentals. This is the result of the dual strategy we have consistently implemented. First, we successfully generated revenue from a new business line - Courier Services - and strengthened our Technical Services offerings for the Starlite (Fiber to the Home/FTTH) and Internet Rakyat (IRA) 5G Fixed Wireless Access (FWA) sales projects, while also securing revenue growth from our personnel support and office services. Second, the strict operational discipline in selecting contracts with more optimal management fees across all business units has successfully strengthened the Company's fundamentals. The increase in gross margin is clear evidence that client or partner quality and efficiency can go hand in hand with the highest quality of service. Opex optimization reflects our strong commitment to good corporate governance and the Company's long-term financial health. By focusing on high-quality outsourcing service solutions and maintaining profitability, we are confident that 2025 has become a solid foundation for the Company's future growth, to deliver value to all stakeholders."

Business Prospects

In response to the rapid growth of the e-commerce and logistics sectors, the Company, through its Courier Services business unit, has developed a specific strategy to service quality. This strategy includes a massive workforce expansion (couriers and sorters) for strategic clients, as well as accelerating expansion into various new areas/regions.

In line with its long-term business growth strategy, the Company also initiated other strategic initiatives toward the end of 2025 by optimizing its collaboration with strategic subsidiaries of PT Solusi Sinergi Digital Tbk (WIFI Group), namely PT Integrasi Jaringan Ekosistem and PT Telemedia Komunikasi Pratama. This synergy aims to support the provision of technical personnel for installation and sales or distribution, technical personnel for equipment and network maintenance, as well as customer service support (Call Center agents). This collaboration aims to accelerate the expansion of national internet coverage to remote areas, particularly to support the Starlite (Fiber to the Home/FTTH) product as well as the Internet Rakyat (IRA) 5G Fixed Wireless Access (FWA).

Furthermore, under the control of PT Sinergi Inti Andalan Prima Tbk (INET) as the new controlling shareholder, broader opportunities for synergy will open up for the Company within the INET Business Group ecosystem. This collaboration includes meeting workforce (HR) needs for sales, installation, and maintenance of networks and infrastructure (managed services) across the entire INET Business Group. Furthermore, the Company now has strategic access to new client segments or sectors, is expanding its regional market reach, and is adopting and transferring the latest technology owned by the INET Business Group. This integration can optimize cross-selling and service bundling strategies, which will ultimately enrich the portfolio and differentiation of service solutions for the Company's clients and partners.

Overview of PT Personel Alih Daya Tbk

The Company has 19 years of experience in providing outsourcing services with the advantage of having a variety of integrated business service solutions (one stop services) covering business lines Technical Services (technical services and maintenance of telecommunications equipment), Call Centre services, Security services, Office Services, Courier Services and Training and Executive Search (Headhunter). Currently, the Company has 1 head office in Jakarta and 25 representative offices spread throughout Indonesia.

For further information, please contact:

Yanti Ermayanti
Corporate Secretary

Telp : (021) 29321777, (021) 78846142
Email : corporate.secretary@persada.id
Website: www.persada.id